



Fúmée Karriere

✓ FAIR

✓ ERFOLGREICH

✓ LEBENSWERT



ATTRAKTIVER KARRIEREPLAN

- ✓ 30% Sofortrabatt für Businesspartner &
- ✓ Shopbestellung Kunde = Provision 30% von Nettoverkaufspreis
- ✓ Kunde wirbt Kunde
- ✓ Bis 31% Cashback auf Eigenumsatz
- ✓ Bis 31% Vergütung auf Teamumsatz
- ✓ Qualifizierte Bonusstufe (3-26%) für ein Jahr
- ✓ Stufenfixierung (3-26%) dauerhaft möglich
- ✓ Dream Car Concept
- ✓ Traumreise mit Fumée
- ✓ Spezielle Wettbewerbe und Challenges - monatlich
- ✓ Poolprovisionen
- ✓ Wallet - wie ein persönliches Bankkonto
- ✓ B2B Concept als Einkommensmöglichkeit
- ✓ Link-Manager für professionellen Online-Auftritt
- ✓ Online-Backoffice
- ✓ Dashboards mit sämtlichen Geschäftsinformationen
- ✓ Einzigartiges Homeparty-Konzept
- ✓ Keine monatlichen/jährlichen Lizenzgebühren für Backoffice oder Onlineshop.



STUFENTABELLE



MONAT	250	500	1.000	2.000	4.000	7.000	15.000
JAHR	750	1.500	3.000	6.000	12.000	21.000	
DAUER	2.250	4.500	9.000	18.000	36.000	63.000	

Selfpoints: Punkte die ich durch meine eigenen Einkäufe erreiche.

Grouppoints: Punkte die mein Team erzielt hat.

JAHRES QUALIFIKATION

Für die Jahresqualifikation werden die GROUPPOINTS des aktuellen und der beiden letzten Monate addiert. Erzielt ein Businesspartner in dieser Zeitspanne zB 750 GP ist die Jahresqualifikation der 3% Stufe erreicht und der Businesspartner behält diese Stufe für weitere 11 Monate. Werden die für eine Prozentstufe notwendigen GROUPPOINTS innerhalb eines kürzeren Zeitraums als 3 Monate erreicht, beträgt die maximale Dauer der Jahresqualifikation trotzdem 11 Monate.

DAUER QUALIFIKATION

Für die Dauerqualifikation werden die GROUPPOINTS des aktuellen Monats und der letzten acht Monate addiert. Erzielt ein Businesspartner in dieser Zeitspanne zB 9.500 GP ist die Dauerqualifikation von 12 % erreicht.

AKTIV STATUS

- ✓ 50 SP (durch eigene Bestellungen, Kundenbestellungen im Shop, Super Saver, Benefitsshopper)
- ✓ 1 neuen direkten Businesspartner registrieren (mit Starter-Set)
- ✓ 10 neue Kundenregistrierungen
- ✓ 1 eigene Merchandise-Bestellung in der Höhe von € 50,- (exkl. USt.)



EINKOMMENSMMÖGLICHKEITEN



- ✓ Registrierung als Kunde
- ✓ Zugang zum Onlineshop
- ✓ Sofortrabatt nur bei Rabattaktionen
- ✓ KwK Programm (Kunde wirbt Kunde)

- ✓ Registrierung als Wiederverkäufer
- ✓ Spezielle Angebote
- ✓ Zugang zum Online-Shop
- ✓ Zugang zum Backoffice
- ✓ Registrierungslink für neue Benefitsshopper/ Businesspartner
- ✓ Sofortrabatt 8% fix

Unsere Businesspartner ermöglichen eine persönliche Duft- und Produktberatung direkt Zuhause und das mit den Liebsten.

Vermittlung von personalisierten Produkten für Businesskunden.



POOLS

Businesspartner können sich, mit dem Aktivstatus für Poolanteile qualifizieren. Der innerhalb eines Monats generierte Pool wird zur Gänze an die Businesspartner ausgeschüttet, die die Qualifikationsvoraussetzungen erfüllen.

Pool Provisionen werden unabhängig von Differenzprovisionen ausgeschüttet, somit sind Jahres- und Dauerqualifikationen nicht relevant.

wichtigen Zusatz! Wählt man eine Qualifizierungsmöglichkeit aus dem Team (zB GP, QP oder B2B-Umsatz), muss man immer zusätzlich mind. 3 Aktivlinien (direkte Linien mit je 100 GP) oder mind. 3 Linien mit mind. je € 500,- B2B-Netto-Umsatz haben.

Die Differenz des Nettoeinkaufswertes und der Points, werden direkt in die Pools ausgeschüttet.

VIP-POOL

Voraussetzungen zur Teilnahme am VIP-POOL:

- Aktiv-Status im abzurechnenden Monat
- mindestens 3 Aktivlinien (je 100 GP pro Linie)
- Betreuung der Struktur gemäß Schulungskonzept
- monatliche Volumen- bzw. Umsatzkriterien:

QUALIFIKATIONSMÖGLICHKEITEN (IM MONAT):

- ✓ 1.500 SP (durch Eigenbestellungen, Kundenbestellungen, Abos, Benefitshopper ect.)
- ✓ 2.000 GP (von mind. drei unterschiedlichen Aktiv-Linien je mind. 100 GP)
- ✓ € 2.000,- Netto-Umsatz durch B2B-Aufträge, die selbst vermittelt wurden inkl. Lizenzen
- ✓ 200 Qualifikation-Points (hier bekommt man trotzdem Anteile, auch wenn man kein Team unter sich hat)

Für jede der monatlich erreichten Volumen- bzw. Umsatzkriterien erhält ein Business Partner 0,5 Anteile aus dem VIP-Pool.



PRESIDENTS- POOL

Voraussetzungen zur Teilnahme am

PRESIDENTSPOOL:

- Aktiv-Status im abzurechnenden Monat
- mindestens 3 Aktivlinien (je 100 GP pro Linie)
- Betreuung der Struktur gemäß Schulungskonzept.
- monatliche Volumen- bzw. Umsatzkriterien:

50.000 GP und 2.000 Qualification-Points oder
€ 50.000 Nettoumsatz durch B2B Aufträge

Es wird für jeden Businesspartner im Team immer die aktuell höchste erreichte Stufe gewertet. Je mehr Partner aus dem Team eine dieser Stufe aktiv in diesem Monat erreichen, umso höher ist die Anzahl an Anteilen aus dem PRESIDENTS-POOL.

WICHTIGE VORGABE:

Erreicht ein Teampartner die Voraussetzungen für das Dream Car Concept, wird die Anzahl der verkauften Artikel dieser Linie nicht mehr für andere Businesspartner mitgezählt. Wenn also jemand in meinem Team selbst 4.000 Artikel mit dem Team erreicht, brauche ich zusätzlich 4.000 Artikel mit meiner restlichen Struktur.

*DIES BEZIEHT SICH AUF BONUSFÄHIGE PRODUKTE / TDLWISE B2B PRODUKTE. MERCHANDISE ARTIKEL SIND AUSGENOMMEN

DREAM-CAR CONCEPT

Die Basis des DREAM CAR CONCEPT Pool sind die Umsätze der Struktur eines Businesspartners innerhalb eines Monats.

Voraussetzungen zur Teilnahme am DREAM CAR CONCEPT:

- Aktiv-Status im abzurechnenden Monat
- mindestens 3 Aktivlinien (je 100 GP pro Linie)
- Betreuung der Struktur gemäß Schulungskonzept
- ab einem Volumen von mindestens 1.000 provisionsfähigen Artikeln im Monat wird der Car-Pool ausgezahlt. Voraussetzung: die ersten 3 Monate müssen die 1.000 Artikel in Folge erreicht werden. Die Ausschüttung des Car-Pools erfolgt im 3. Monat. Der Businesspartner entscheidet über die Verwendung (Miete, Kauf, Leasing) der Provision.