

KARRIERE

- ✓ FAIR
- ✓ ERFOLGREICH
- ✓ LEBENSWERT

www.fumee.at





ALLES WAS GEMEINSAM MIT HERZ GELEBT UND
GESCHAFFEN WIRD, IST DEIN GRÖSSTER ERFOLG. - ANONYM



INHALT

ÜBER DEINEN KARRIEREWEG

- 4** **BE PART OF IT!**
FÚMÉE BUSINESS MODELL
- 5** **GESCHICHTE**
...WIE ALLES BEGANN...
- 6** **EINKOMMENSMÖGLICHKEITEN**
- 7** **MÖGLICHER EIGENVERDIENST**
- 8** **MÖGLICHER STRUKTURVERDIENST**
- 9** **PRODUKTSORTIMENT**
- 10** **PROVISIONEN**
ENTSTEHUNG
- 11** **BENEFITSSHOPPER**
- 12** **BUSINESSPARTNER**
- 13** **POINTS**
- 14** **POINTS BERECHNUNG**
- 16** **QUALIFIKATIONEN**
- 17** **AKTIV-STATUS**
- 18** **SEMINARPROVISION**
- 19** **POOLS**
- 20** **VIP-POOL**
- 21** **BEISPIEL VIP POOL**
- 22** **PRESIDENTS-POOL**
- 23** **BEISPIEL PRESIDENTSPOOL**
- 24** **DREAM CAR CONCEPT**
- 25** **DREAM CAR CONCEPT**
BERECHNUNG
- 26** **INCENTIVES**
DEINE TRAUMREISE MIT FÚMÉE!
- 27** **BACKOFFICE**
- 28** **BUSINESSPARTNER SHOP**
- 29** **UNTERLAGEN**
- 30** **WALLET**
- 31** **KONTAKT**
- 32** **VORTEILE AUF EINEN BLICK**
- 33** **VORTEILE KARRIEREPLAN**



BE PART OF IT!

... deinen Einsatz selbst bestimmen.

Stell dir vor,
du könntest...

... gemeinsam im Team arbeiten.

... deinen Verdienst selbst bestimmen.

... dich von Challenges zusätzlich motivieren lassen.

... Fúmée-Produkte mit Sofortrabatt günstiger einkaufen.

Scan me



Hier bekommst du genaue Informationen zum Fúmée-Business-Modell und zur Registrierung



WALTER RAUCH

Walter Rauch hat die Firma übernommen, mit der er im Winter 2012/13 in die Südweststeiermark übersiedelte.

GESCHICHTE ...WIE ALLES BEGANN...

Im Jahr 1992 wurde in Deutschland die CPS GmbH (Féline) gegründet, die im Laufe der Jahre immer mehr Vertriebe belieferte und einen wichtigen Teil dieser Branche darstellte. Walter Rauch, gelernter Einzelhandelskaufmann, wurde 1995 auf dieses Vertriebskonzept aufmerksam und ein sehr erfolgreicher Vertriebspartner. Er konnte sein Team immer mehr vergrößern und erzielte große Erfolge im Vertrieb, zu dem natürlich auch sein großer Kundenstamm beitrug! Nach einigen Jahren der Selbstständigkeit bekam Walter Rauch die Chance in der Geschäftsführung eines europaweiten Konzerns tätig zu sein und konnte dadurch wertvolle Erfahrungen in einer führenden Position sammeln.

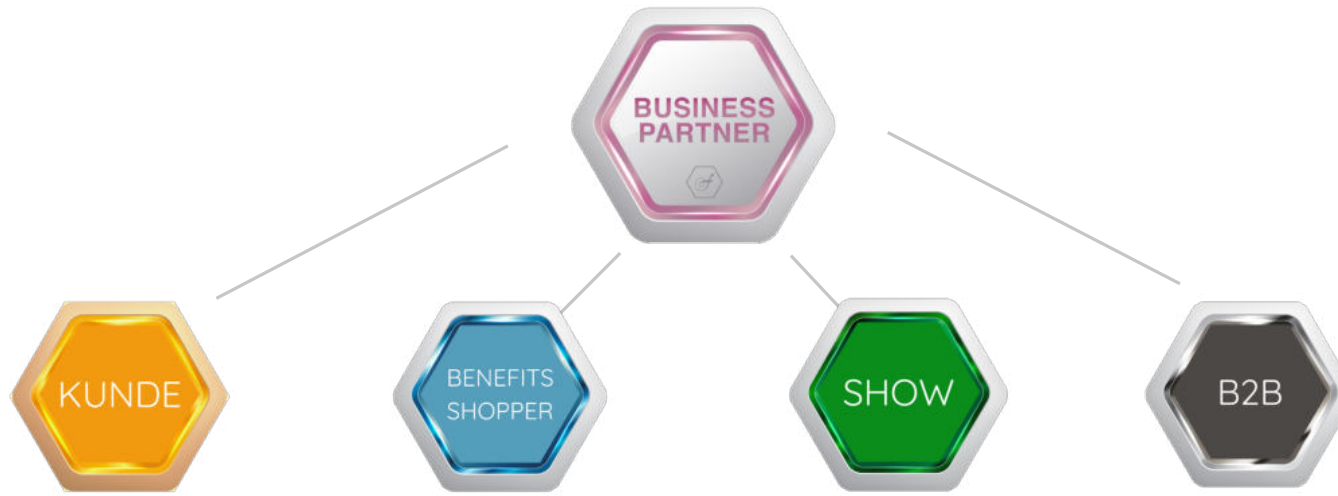
**2012 TRAT DER GESCHÄFTSFÜHRER
DER FÉLINE GMBH IN DEN WOHLVER-
DIENTEN RUHESTAND.**

**DAS WAR DER BEGINN DER MARKE
FÚMÉE! FRANZÖSISCH FÜR RAUCH.**

Walter Rauch hat die Firma übernommen, mit der er im Winter 2012/13 in die Südweststeiermark übersiedelte. Seit 2013 konnte durch die langjährige Erfahrung ein Unternehmen aufgebaut werden, das in Europa vertreten ist. Zahlreiche Menschen sind als selbstständige Businesspartner tätig und begeistern ihre Kunden mit qualitativ hochwertigen Produkten, zu attraktiven Preisen. Zu dem beeindruckt das Geschäftsmodell durch hervorragende Verdienstmöglichkeiten. Werden auch Sie ein Teil davon!



EINKOMMENSMÖGLICHKEITEN



Registrierung als Kunde
Zugang zum Onlineshop
Sofortrabatt nur bei Rabattaktionen
KWK Programm (Kunde wirbt Kunde)

Registrierung als Wiederverkäufer
Spezielle Angebote
Zugang zum Online-Shop
Zugang zum Backoffice
Registrierungslink für neue Benefitsshopper/
Businesspartner
Sofortrabatt 8% fix

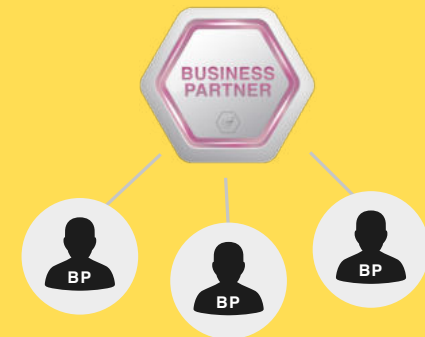
Unsere Businesspartner ermöglichen eine persönliche Duft- und Produktberatung direkt Zuhause und das mit den Liebsten.

Vermittlung von personalisierten Produkten für Businesskunden.

TEAMAUFBAU

Businesspartner haben die Möglichkeit ein Sales Team aufzubauen, in dem Kunden, Benefitsshopper oder andere interessierte Personen als Businesspartner gewonnen werden.

Dadurch können Businesspartner von allen Verdienstmöglichkeiten des Fumée Karriereplans profitieren.



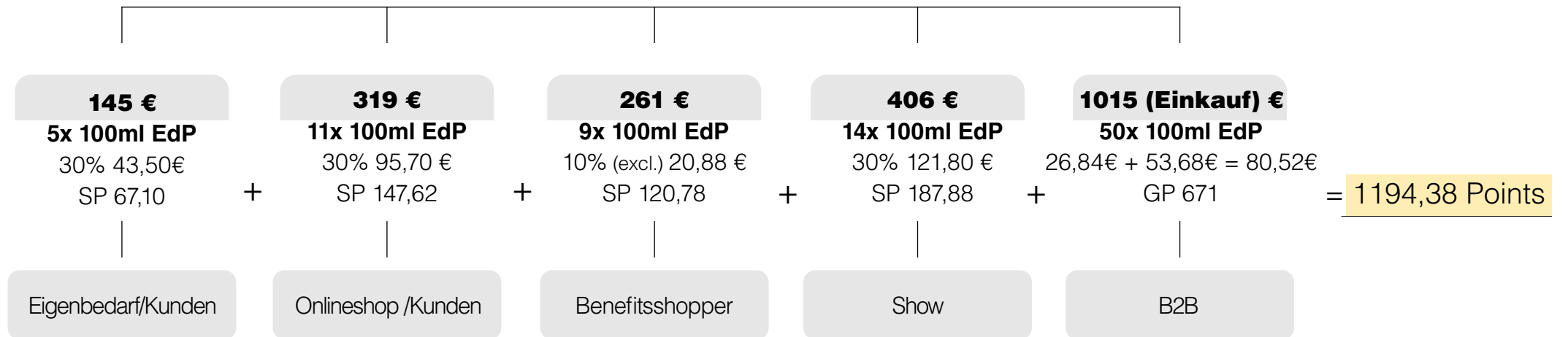


BEISPIEL BERECHNUNG

EINKOMMENS
MÖGLICHKEIT
IN EINEM MONAT



Cashbackbonus 12% von 523,38 SP = 62,81 €
Gesamtverdienst laut Strukturprovision = 425,21 €





BEISPIEL BERECHNUNG

VERDIENST BUSINESSPARTNER

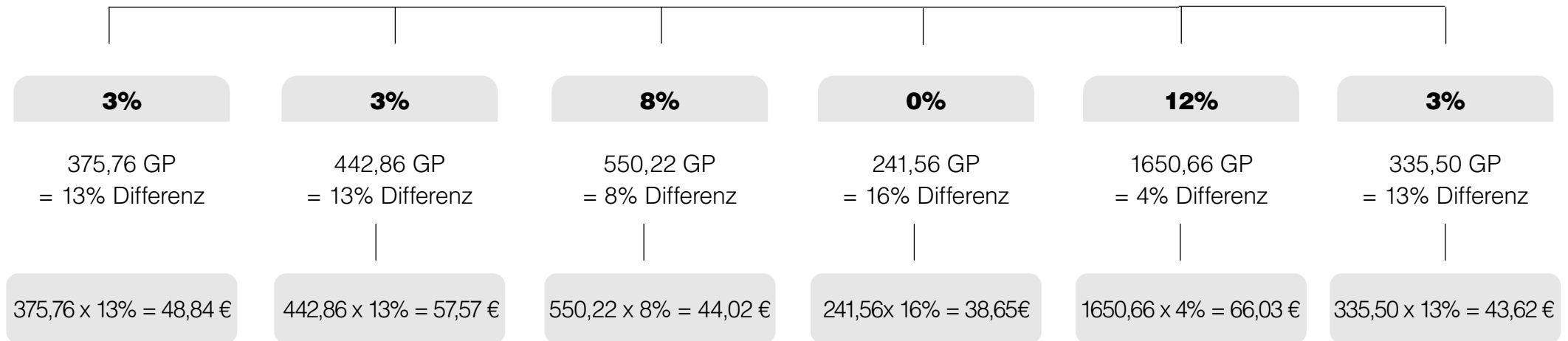
EINKOMMENS MÖGLICHKEIT IN EINEM MONAT

OHNE EIGENUMSATZ



3596,56 GP

Gesamtverdienst laut Strukturprovision = 298,73 €





PRODUKTE



✓ Highlights aus unseren Produktserien.



DR. NEUBAUER

VITAL

KIDS

GREEN

SPORT

LUXURY



PARFUM



THALASSO



PROVISIONEN ENTSTEHEN AUS MEHREREN BETRÄGEN



**SOFORT
RABATT**

Als Businesspartner sowie als Benefitshopper bekommt man bei jedem Einkauf von bonusfähigen Artikeln sofort einen Einkaufsrabatt je nach Produkt. Dieser Rabatt wird direkt bei dem Einkauf abgezogen und vermindert den Rechnungsbetrag. Nachdem die Produkte beim Wiederverkauf zum empfohlenen Verkaufspreis angeboten werden, ist dieser Sofortrabatt der erste Verdienst.

Bestellen Kunden im Onlineshop eines Businesspartners wird eine Provision von 30% (in der Regel) auf den empfohlenen Netto-Verkaufspreis generiert.

Diese Shop Provision wird automatisch zum Bonusbetrag des jeweiligen Monats addiert. **Bestellen Benefitshopper im Onlineshop ihres Businesspartners wird eine Provision von 5% auf den empfohlenen Nettowert generiert.** Diese Shopprovisionen werden automatisch zum Bonusbetrag des jeweiligen Monats addiert.



**SHOP
PROVISION**



**DIFFERENZ
BONUS**

Ein Businesspartner ist in der 16% Stufe, ein direkter Businesspartner hat die 12% Stufe erreicht. Somit entsteht ein Stufenunterschied von 4%. Der Businesspartner erhält 4% Differenzbonus auf die erreichten Group Points (GP) dieser direkten Linie. Gemäß der Stufentabelle wird der Differenzbonus für alle direkten Linien errechnet und ist somit der wichtigste Baustein der Strukturprovision.

Businesspartner haben zusätzlich die Möglichkeit monatliche VIP- & Presidents Pool Provisionen zu erhalten, wenn diese die Qualifikationskriterien erfüllen. Die Basis der jeweiligen Pools sind die Umsätze aller betreuten Strukturen von Fumée.



**POOL
PROVISION**

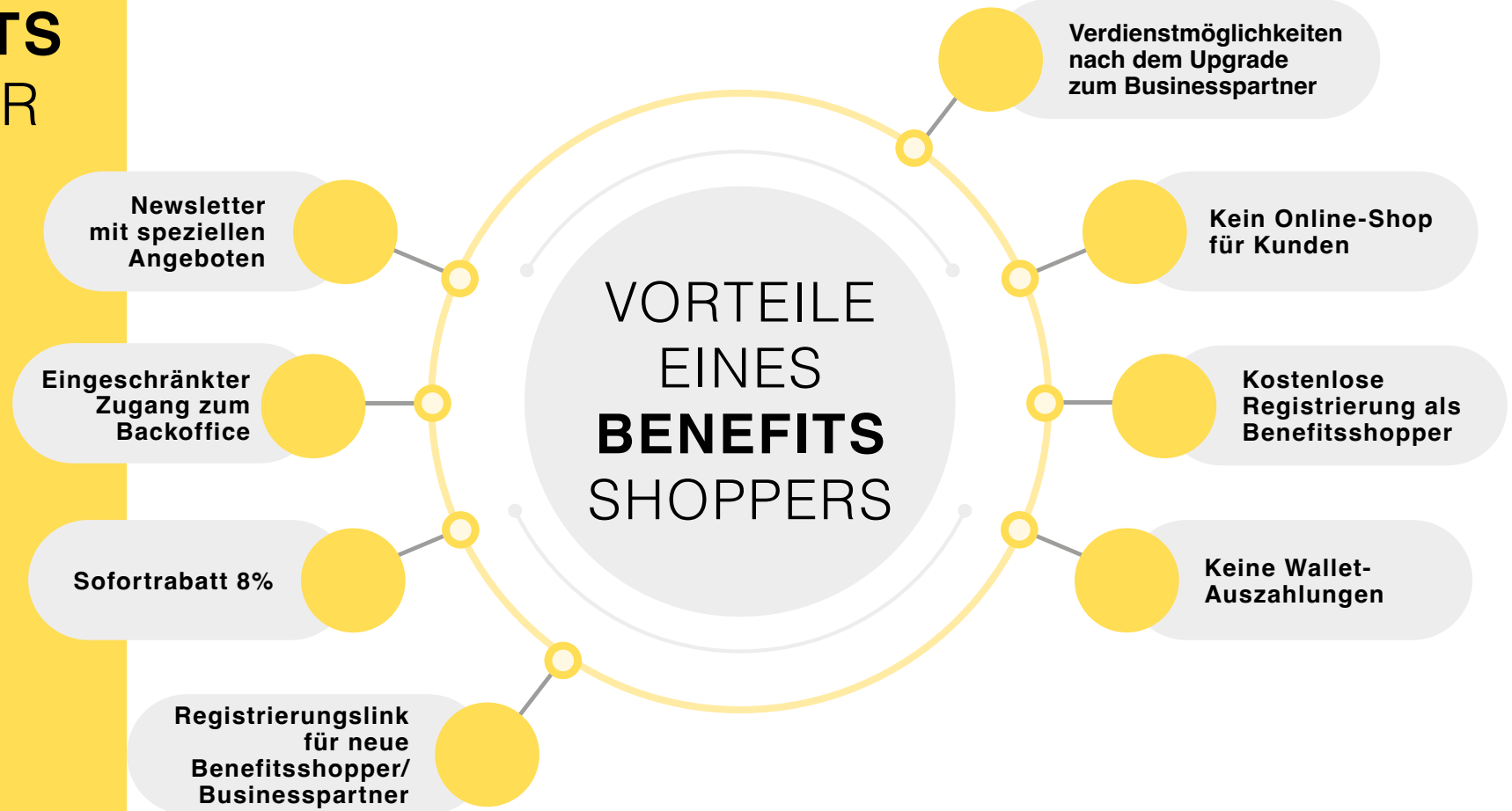


BENEFITS SHOPPER

Ein Benefitsshopper (BS) ist eine Person, die sich kostenlos im Online-Shop als Wiederverkäufer registriert hat. Der Benefitsshopper erhält einen Sofortrabatt von 8% vom Netto-Verkaufspreis auf alle bonusfähigen bzw. gekennzeichneten Artikel.

Er verfügt über ein eigenes Backoffice sowie einen Shop für eigene Einkäufe. Kunden können im Shop eines Benefitsshoppers nicht einkaufen. Zusätzlich kann der Benefitsshopper weitere Benefitsshopper akquirieren. Ein Benefitsshopper nimmt nicht am Fümée Karriere Plan teil. Eine Walletauszahlung ist ebenfalls nicht möglich.

Interessenten können sich über den Shop eines Benefitsshoppers, als Benefitsshopper registrieren und jederzeit kostenpflichtig (durch Erwerb eines Starter-Sets) zum Businesspartner upgraden.



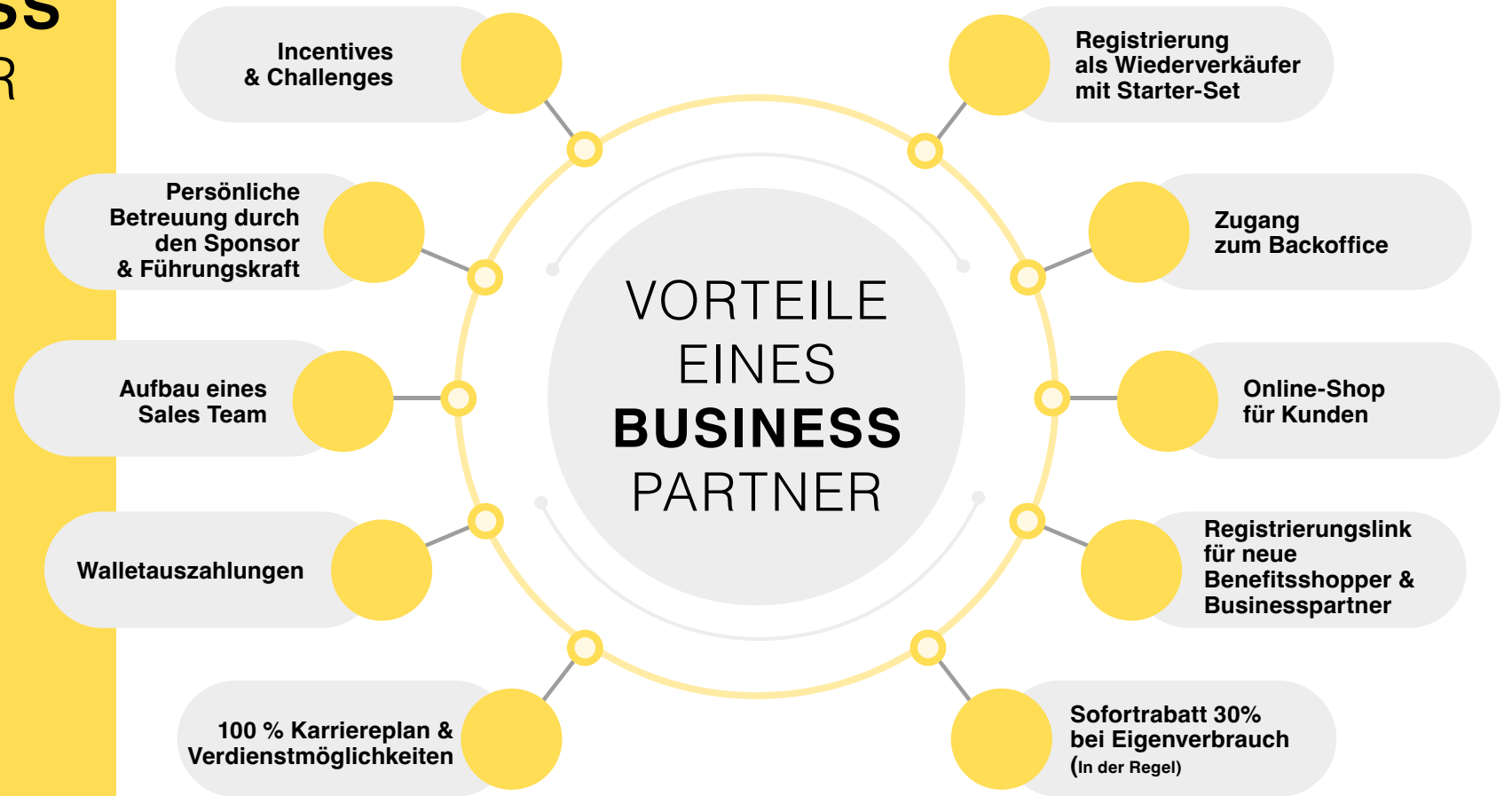


BUSINESS PARTNER

Jeder registrierte Businesspartner bekommt die Zugänge sowie die Bestellbestätigung/Rechnung für das Starter-Set automatisch per E-Mail zugeschickt. Beim Kauf des Starter-Sets kann man bereits bei dieser aktiven Bestellung auch andere Produkte zum vergünstigten Preis mitbestellen.

Ein Businesspartner bekommt in der Regel einen Sofortrabatt von 30% auf alle bonusfähigen bzw. gekennzeichneten Artikel.

Als aktiver Businesspartner wird jeder Partner bezeichnet, der bereits alle Zugänge hat und in das Produktsortiment sowie sämtliche Online-Module eingeschult wurde. Auch die Grundkenntnisse zum Bestellablauf, den Möglichkeiten und dem Bonuskonzept hat ein aktiver Businesspartner bereits von seinem Sponsor erhalten.





POINTS

Für jeden Einkauf von bonusfähigen Produkten erhält der Businesspartner Punkte (Points). Diese Points werden monatlich gesammelt und am Ende des Monats addiert. Points haben europaweit den gleichen Wert.



SELFPOINTS (SP)

Die SELFPOINTS sind der Punktwert, den man im aktuellen Monat durch die eigenen Einkäufe erzielt hat. Hier werden auch Shopbestellungen von Kunden und Benefitshopper, die über den Online-Shop des Businesspartners erfolgten, angerechnet.



GROUPPOINTS (GP)

GROUPPOINTS sind die Summe der Selfpoints und der Points der aktiven Businesspartner der Struktur, eines jeweiligen Monats. GROUPPOINTS sind die Grundlage zur Errechnung der jeweiligen Prozentstufe, gemäß der Stufentabelle.





ERRECHNUNG DES POINTSWERT

PRODUKTE MIT STEUERSATZ IN ÖSTERREICH

30,00 € Verkaufswert inkl. 20% USt (VK)

9,00 € 30 % Sofortrabatt

21,00 € inkl. USt 20% Einkauf für Businesspartner

17,50 Points für Karriereplan

PRODUKTE MIT STEUERSATZ IN UNGARN

31,75 € Verkaufswert inkl. 27% USt (VK)

9,52 € 30 % Sofortrabatt

22,23 € inkl. USt 27% Einkauf für Businesspartner

17,50 Points für Karriereplan



WIE ENTSTEHEN POINTS?

Jedes Produkt hat einen Nettowert
(abzüglich Sofortrabatt 30% Businesspartner).

Basieren darauf wird der Pointswert eines
Produktes kalkuliert.

(Ausgenommen Merchandise- und gekennzeichnete Artikel)



POINTS SIND EUROPaweit GLEICH - TROTZ VERSCHIEDENER STEUERSÄTZE!



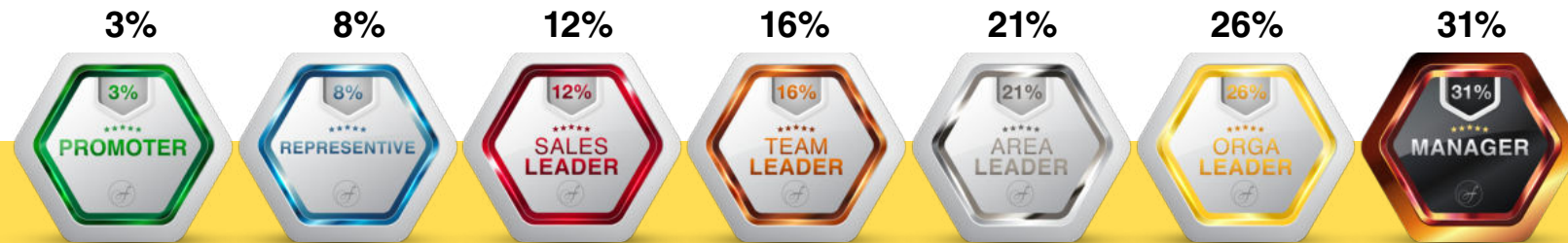
STUFENTABELLE

Alle Points der Bestellungen, die von ersten bis letzten eines Kalendermonats getätigt werden, werden sofort bei Bestelleingang berücksichtigt und addiert. Diese Summe gibt die erreichte Stufe laut Stufentabelle an. Für die Berechnung der Provisionen wird immer die

derzeit höchste gültige Stufe herangezogen. Mit zB 2.000 GP hat man die Monatsqualifikation der 16% Stufe aber zugleich die Jahresqualifikation von 8% erreicht. In diesem Monat erfolgt die Kalkulation der Provision mit der 16% Stufe.

Bonusstufen

Rangsymbole



| | 3% | 8% | 12% | 16% | 21% | 26% | 31% |
|--|----------|----------|----------|-----------|-----------|-----------|-----------|
| Monatsqualifikation | 250 GP | 500 GP | 1.000 GP | 2.000 GP | 4.000 GP | 7.000 GP | 15.000 GP |
| Jahresqualifikation innerhalb 3 Monate | 750 GP | 1.500 GP | 3.000 GP | 6.000 GP | 12.000 GP | 21.000 GP | |
| Dauerqualifikation innerhalb 9 Monate | 2.250 GP | 4.500 GP | 9.000 GP | 18.000 GP | 36.000 GP | 63.000 GP | |



JAHRES QUALIFIKATION



Für die Jahresqualifikation werden die GROUPO-INTS des aktuellen und der beiden letzten Monate addiert. Erzielt ein Businesspartner in dieser Zeitspanne zB 750 GP ist die Jahresqualifikation der 3% Stufe erreicht und der Businesspartner behält diese Stufe für weitere 11 Monate.

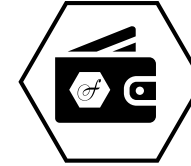
Werden die für eine Prozentstufe notwendigen GROUPOINTS innerhalb eines kürzeren Zeitraums als 3 Monate erreicht, beträgt die maximale Dauer der Jahresqualifikation trotzdem 11 Monate.

DAUER QUALIFIKATION



Für die Dauerqualifikation werden die GROUPOINTS des aktuellen Monats und der letzten acht Monate addiert. Erzielt ein Businesspartner in dieser Zeitspanne zB 9.500 GP ist die Dauerqualifikation von 12 % erreicht.

BONUS ABRECHNUNG



Die Provisionsabrechnung findet jeweils am 15. des Folgemonats statt. Die errechneten Beträge sind im persönlichen Dashboard ersichtlich. Alle aktiven Businesspartner, die eine Provision erwirtschaftet haben, werden zusätzlich mittels E-Mail informiert.

Bestellungen, die bis zum 10. Des Folgemonats nicht beglichen sind, können bei der Provisionsabrechnung nicht berücksichtigt werden. Diese Bestellungen werden automatisch storniert und sind vom Businesspartner erneut zu bestellen.

✓ **Für jede erstmalig erreichte Jahres- und Dauerqualifikation gratuliert Fumée seinen erfolgreichen Business Partnern mit einer besonderen Auszeichnung wie Urkunde, oder Ehrennadel.**



AKTIV STATUS

Businesspartner erhalten Provision für die Betreuung und Erhaltung der Struktur. Um laufend Provisionen basierend auf den Umsätzen des Teams zu bekommen, ist es wichtig aktiv zu sein und zu bleiben.

Der Aktiv-Status ist nicht verpflichtend wird aber empfohlen. Der Status ist erreicht, wenn im abzurechnenden Kalendermonat eine der folgenden der folgenden Aktivitäten erfolgt sind. Businesspartner entscheiden selbst, welche Variante aktuell am passendsten ist.

AKTIV-STATUS MÖGLICHKEITEN

Der Aktiv-Status ist für jeden Businesspartner mit einer Jahres- oder Dauerqualifikation wichtig. Wenn der Aktiv-Status immer aufrecht ist, bekommt man die vollständigen Provisionen. Wird der Aktiv-Status im jeweiligen Monat nicht erreicht, wird keine Strukturprovision und keine Poolprovision errechnet.

In diesem Fall erhält ein Businesspartner nur die Provisions auf den eigenen Umsatz je nach hinterlegter Stufe.



- ✓ **50 SP**
(durch eigene Bestellungen, Kundenbestellungen im Shop, Super Saver, Benefitsshopper)
- ✓ **1 neuen direkten Businesspartner registrieren** (mit Starter-Set)
- ✓ **10 neue Kundenregistrierungen**
- ✓ **1 eigene Merchandise-Bestellung** in der Höhe von € 50,- (exkl. USt.)



SEMINAR PROVISION



Businesspartner haben die Möglichkeit Fúmée Referenten zu werden und die monatlichen Seminar Provision zu erhalten.

Folgende Voraussetzungen sind hierfür notwendig:

- verfügt über Aktiv-Status
- hat mindestens 3 Aktivlinien (je 100 GP pro Linie)
- hat 7.000 GP im jeweiligen Monat
- hat erfolgreich die Ausbildung zum Fúmée Referenten absolviert

Pro durchgeführte Aktivität, erhält der Businesspartner eine Seminarprovision zusätzlich zur Provisionssumme.

Für den Seminarbonus:

Aktive und kontinuierliche Betreuung/Schulung von Businesspartner und Führungskräften für deren Struktur, bilden die Basis für einen stabilen Geschäftsverlauf und sind ein wichtiger Baustein für nachhaltiges Wachstum. Dies gilt sowohl für Businesspartner als auch für Fúmée als Unternehmen. Daher hat sich Fúmée entschieden die einzigartigen, sogenannte Seminarprovision als Bestandteil des Karriereplans anzubieten.

Maximal kann man sich eine monatliche Seminarprovision von € 400,- sichern. Kosten für Raummiete, Equipment, Anreise, Unterkunft ect. werden vom Businesspartner getragen.

Um als Businesspartner in einer Struktur, welche bereits über einen Fúmée Referenten verfügt, zum Fúmée Referenten zu qualifizieren, müssen die notwendigen 7.000 GP mit der restlichen Struktur (ohne Punkte von Business Partnern, welche die 26% Qualifikation haben) erreicht werden. Weiter sind alle anderen Kriterien notwendig.



POOL-ANTEILE BERECHNUNG

Die Basis des VIP- und Presidents Pool sind die Umsätze aller betreuten Strukturen von Fumée innerhalb eines Monats.

Die Basis für den Pool des Dream Car Concept ist die Anzahl aller verkauften bonusfähigen Artikel in der Struktur des jeweiligen Business Partner innerhalb eines Monats.

POOLS



Businesspartner können sich für Poolanteile qualifizieren. Der innerhalb eines Monats generierte Pool wird zur Gänze an die Businesspartner ausgeschüttet, die die Qualifikationsvoraussetzungen erfüllen. Pool Provisionen werden unabhängig von Differenzprovisionen ausgeschüttet, somit sind Jahres- und Dauerqualifikationen nicht relevant.

Damit man sich für einen der Pools qualifiziert, ist es wichtig, dass man selbst den Aktiv-Status erreicht hat. Dann kann man sich eine Pool-Qualifizierung je nach Vorgaben erarbeiten.

Entscheidet man sich bei einer Pool-Qualifizierung (egal welcher Pool), gibt es einen **wichtigen Zusatz!** Wählt man eine Qualifizierungsmöglichkeit aus dem Team (zB GP, QP oder B2B-Umsatz), muss man immer zusätzlich mind. 3 Aktivlinien (direkte Linien mit je 100 GP) oder mind. 3 Linien mit mind. je € 500,- B2B-Netto-Umsatz haben.

Wählt man eine Qualifizierungsmöglichkeit, die man selbst schaffen muss, fällt diese Vorgabe der Linien natürlich weg. (zB SP, eigene QP durch Partnerregistrierungen oder B2B Umsatz selbst ...)

VIP POOL



PRESIDENTS
POOL



DREAM CAR
CONCEPT



VIP-POOL



Voraussetzungen zur Teilnahme am VIP-POOL:

- Aktiv-Status im abzurechnenden Monat
- mindestens 3 Aktivlinien (je 100 GP pro Linie)
- Betreuung der Struktur gemäß Schulungskonzept
- monatliche Volumen- bzw. Umsatzkriterien:

QUALIFIKATIONSMÖGLICHKEITEN (IM MONAT):

- ✓ 1.500 SP (durch Eigenbestellungen, Kundenbestellungen, Abos, Benefitshopper ect.)
- ✓ 2.000 GP (von mind. drei unterschiedlichen Aktiv-Linien je mind. 100 GP)
- ✓ € 2.000,- Netto-Umsatz durch B2B-Aufträge, die selbst vermittelt wurden inkl. Lizenzen
- ✓ 200 Qualification-Points (hier bekommt man trotzdem Anteile, auch wenn man kein Team unter sich hat)

Für jede der monatlich erreichten Volumen- bzw. Umsatzkriterien erhält ein Business Partner 0,5 Anteile aus dem VIP-Pool.

Durch Mehrfacherrechnungen der einzelnen Qualifikationen oder beim Erreichen von mehreren unterschiedlichen Qualifikationsmöglichkeiten, werden die Anteile entsprechend mehrfach gerechnet.

Beispiel:

3.000 SP = 2x Qualifikation = 2x 0,5 = 1 Pool-Anteil
6000 GP = 3x Qualifikation = 3x 0,5 = 1,5 Pool-Anteil
Summe = 2,5 Pool Anteile



QUALIFICATION-POINTS (QP)

Qualification-Points sind spezielle zusätzliche Punkte, die für ausgewählte Starter-Sets und Produkte angerechnet werden. Mit Qualification-Points kann der Businesspartner sich für Poolprovisionen und Challenges qualifizieren. Qualification-Points haben keinen Einfluss auf die Bonusstufe oder der direkten Verprovisionierung.



BEISPIEL VIP-POOL

MIT NUR 7 DIREKTEN BP OHNE BENEFITSSHOPPER

MÖGLICHER VERDIENST IN EINEM MONAT



10.050 GP
1.500 SP x 26% = € 390,-

Berechnung Anteile:

10.050 GP / 2.000 = 5,03

5 volle x 0,5 = 2,5 Anteile für diese Qualifikationsmöglichkeit

6.000 € / 100 = 60 x 3 = 180 € Anteile für diese Qualifikationsmöglichkeit

3 Anteile von dem VIP Pool

6.000 € Inhalt im VIP-Pool/100 Anteile gesamt= 60 € je Anteil x 3 = 180€

Gesamtverdienst laut Strukturprovision = 880,00€

Grundvergütung durch Sofortrabatt = 939,92€

Cashback von 26% von 1500 SP = **390,00 €**

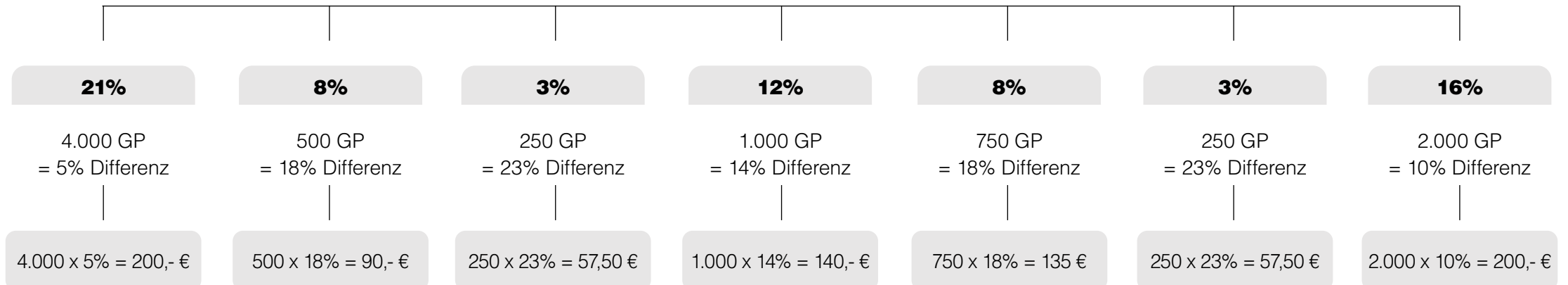
3 Anteile vom VIP-POOL = 180,00 €

Gesamtprovision = **2389,92 €**

Seminarbonus = 400,00 €

Gesamtverdienst inkl. VIP-POOL = **2789,92€**

1.500 SP = 0,5 Anteile = 3 Anteile
2.000 GP = 0,5 Anteile





PRESIDENTS-POOL

Voraussetzungen zur Teilnahme am PRESIDENTS-POOL:

- Aktiv-Status im abzurechnenden Monat
- mindestens 3 Aktivlinien (je 100 GP pro Linie)
- Betreuung der Struktur gemäß Schulungskonzept.
- monatliche Volumen- bzw. Umsatzkriterien:

50.000 GP und 4.000 Qualification-Points oder € 50.000 Nettoumsatz durch B2B Aufträge

Businesspartner erhalten Anteile für jeden aktiven Teampartner (aus der ganzen Struktur) mit Aktiv-Status je nach dessen erreichter Stufe in dem jeweiligen Monat, laut folgender Staffellung:

| Umsatz je Partner | Anteile für diesen Partner | B2B Umsatz je Partner | Anteile für diesen Partner |
|-------------------|----------------------------|-----------------------|----------------------------|
| 1.000 GP | 0,02 Anteile | € 1.000,- netto | 0,02 Anteile |
| 2.000 GP | 0,20 Anteile | € 2.000,- netto | 0,20 Anteile |
| 4.000 GP | 0,50 Anteile | € 4.000,- netto | 0,50 Anteile |
| 7.000 GP | 2,00 Anteile | € 7.000,- netto | 2,00 Anteile |
| 15.000 GP | 5,00 Anteile | € 15.000,- netto | 5,00 Anteile |

Es wird für jeden Businesspartner im Team immer die aktuell höchste erreichte Stufe gewertet. Je mehr Partner aus dem Team eine dieser Stufe aktiv in diesem Monat erreichen, umso höher ist die Anzahl an Anteilen aus dem PRESIDENTS-POOL.

Beispiel:

| | |
|-------------------------------|--------------------------------|
| 90x1.000 GP im Team = 90x0,02 | = 1,80 Anteile |
| 2x2.000 GP im Team = 2x0,20 | = 0,40 Anteile |
| 3x4.000 GP im Team = 3x0,50 | = 1,50 Anteile |
| 1x7.000 GP im Team = 1x2,00 | = 2,00 Anteile |
| <hr/> | |
| Gesamtanteile | = 5,70 Anteile aus diesem Pool |



Wenn die stärkste Linie eines Businesspartners, der die Kriterien zur Teilnahme am Presidents-Pool erfüllt, mehr als 50% der Group Points oder des B2B Umsatz und mehr als 50% der Qualification-Points erwirtschaftet, wird maximal die Hälfte der zur Qualifikation notwendigen Group Points bzw. B2B Umsätze und Qualification Points gewertet.

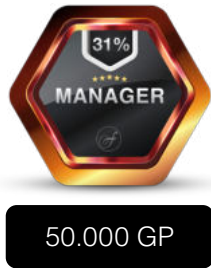
Beispiel:

maximal 25.000 GP und maximal 2.000 Qualification-Points.



BEISPIEL PRESIDENTS-POOL

EINKOMMENS MÖGLICHKEIT IN EINEM MONAT



2.000 GP = 0,5 Anteile
50.000 GP = 12,5 Anteile



50.000 GP und 4.000 Qualification-Points
Anteile je nach Stufen der aktiven Partner
= 2,72 Anteile laut Beispiel
50.000 | 2.000 = 25

| | |
|--|-------------------|
| Gesamtverdienst laut Strukturprovision | = ~ 5.000 € |
| Anteile VIP-POOL | = ~ 3.400 € |
| 6.000 € Pool-Inhalt und 22 Anteile gesamt (6.000/22*12,5 = eigene Pool-Anteile in Euro) | |
| Anteile PRESIDENTS-POOL | = ~ 8.160 € |
| 15.000 € Pool-Inhalt und 5 Anteile gesamt (15.000/5*2,72 = eigene Pool-Anteile in Euro) | |
| Gesamtverdienst inkl. VIP-POOL + PRESIDENTS-POOL | = 16.560 € |

Zahlen laut Hochrechnung. Können von Realität je nach Aktiv-Status und Differenzen abweichen.





DREAM CAR

Erfülle dir deinen
Traum





DREAM CAR CONCEPT

Die Basis des DREAM CAR CONCEPT Pool sind die Umsätze der Struktur eines Businesspartner innerhalb eines Monats.

Voraussetzungen zur Teilnahme am DREAM CAR CONCEPT:

- Aktiv-Status im abzurechnenden Monat
- mindestens 3 Aktivlinien (je 100 GP pro Linie)
- Betreuung der Struktur gemäß Schulungskonzept
- einmalig ein Volumen von mindestens 1.000 provisionsfähigen Artikel 3 Monate in Folge
- monatliche Volumen:
- Minimum 1.000 provisionsfähige Artikel

Der Businesspartner entscheidet über die Verwendung (Miete, Kauf, Leasing) der Provision.

Tabelle für die Anzahl und den jeweiligen

Auszahlungsbetrag:

| | | |
|----------------------|--------------------|------------------------|
| 1.000 Artikel | = € 500,- | Dream Car Bonus |
| 2.000 Artikel | = € 1.000,- | Dream Car Bonus |
| 3.000 Artikel | = € 1.500,- | Dream Car Bonus |
| 4.000 Artikel | = € 2.000,- | Dream Car Bonus |



WICHTIGE VORGABE:

Erreicht ein Teampartner die Voraussetzungen für das Dream Car Concept, wird die Anzahl der verkauften Artikel dieser Linie nicht mehr für andere Businesspartner mitgezählt. Wenn also jemand in meinem Team selbst 4.000 Artikel mit dem Team erreicht, brauche ich zusätzlich 4.000 Artikel mit meiner restlichen Struktur.

*Dies bezieht sich auf bonusfähige Produkte / Teilweise B2B Produkte. Merchandise Artikel sind ausgenommen!



INCENTIVES DEINE TRAUMREISE MIT FÚMÉE!

**4.000 ARTIKEL IM MONAT
IM TEAM = LUXUSREISE**

Zeitraum unterschiedlich
(z.B. 12 Monate lang 4.000 Artikel pro Monat
Durchschnittswert wird berechnet
(48.000 Artikel in 12 Monaten)

*Dies bezieht sich auf bonusfähige Produkte /
teilweise B2B Produkte. Merchandise Artikel sind
ausgenommen!

Reise mit uns
um die Welt





BACK OFFICE



- ✓ **Dashboard**
- ✓ **Provisionsübersicht**
- ✓ **Mehrsprachiges Backoffice**
- ✓ **Team & Kunden Monitoring**
- ✓ **Personalisierte Website**
- ✓ **Linkmanager inkl. QR Code**
- ✓ **Digitale Visitenkarte vCard**



BUSINESSPARTNER SHOP

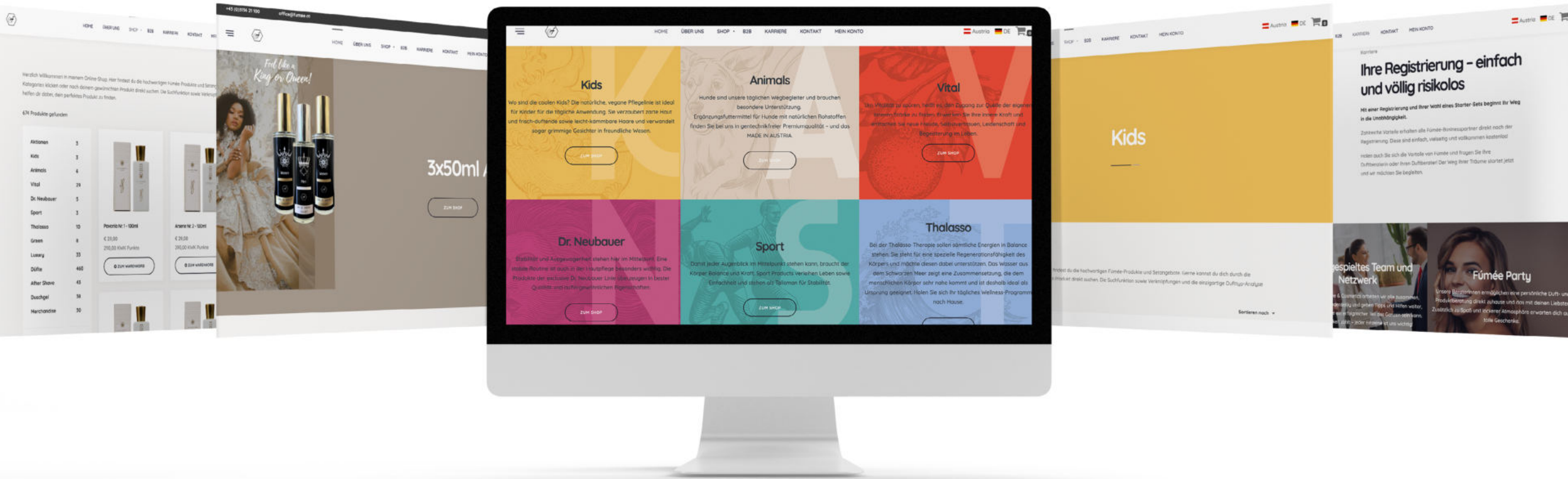


www.fumee.at

Scan me

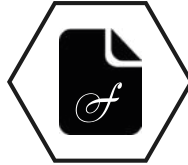


Hier kommst du zum Shop





UNTERLAGEN

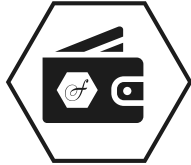


- ✓ **Hochwertige Produktkataloge**
- ✓ **Social Media Vorlagen im Downloadbereich**
- ✓ **Businessmodell Präsentationen**
- ✓ **Image & Trainingsvideos**





WALLET



Businesspartner verfügen im Backoffice über ein spezielles Wallet für Provisionen. Das Wallet kann wie ein persönliches Bankkonto (e-banking) für Fúmée-Zwecke verwendet werden.

Provisionsbeträge werden nach der Bonusabrechnung automatisch im Wallet des aktiven Businesspartners angezeigt.

Den Betrag, der im Wallet ist, kann je nach Höhe für einen Produkteinkauf verwendet werden.

Sobald das Wallet mindestens 100 Euro als Guthaben erreicht wurden, kann der Businesspartner diesen Betrag auf das hinterlegte Bankkonto auszahlen lassen.

Für die Auszahlung ist es wichtig, dass einmalig ein Ausweis und gegebenenfalls der gültige Gewerbeschein hochgeladen werden. Außerdem ist die Bekanntgabe der Sozialversicherungsnummer, der Steuernummer sowie der Bankdaten und ggfl. die UID-Nummer erforderlich. (KYC - Abfrage)
Die angefragte Auszahlung erfolgt in der Regel innerhalb von 10 Werktagen beziehungsweise bis spätestens Ende des Monats.

In dem eigenen Wallet sieht ein Businesspartner alle Details über Ein- und Ausgänge sehen und kann sich diese Informationen als PDF downloaden.

Provisionsbeträge können im Wallet „angespart“ werden, um eine höhere Summe für eine eventuelle Bestellung oder Auszahlung zu erzielen. Wichtig zu beachten ist, dass Walletguthaben innerhalb von zwei Kalenderjahren verwendet werden müssen. Sollte dies nicht der Fall sein, wird das automatisch ausgebucht.



KONTAKT



Wie können Sie mit uns in Kontakt treten?

Support für alle Anliegen

- ✉ Allgemeines
- ✉ Fragen zu Bestellungen
- ☎

Ticketsystem im Backoffice

office@fumee.at
bestellung@fumee.at
+43 3136 21100

24 Stunden verfügbar

24 Stunden verfügbar

24 Stunden verfügbar

während der Öffnungszeiten

Unsere Öffnungszeiten

Montag bis Freitag jeweils von 09:00 - 12:00 und 13:00 - 17:00 Uhr

Unsere Mitarbeiter sind bemüht, Ihre Anliegen stets sorgfältig und schnell zu beantworten.

Für Fragen steht auch gerne der Sponsor und die Führungskraft zur Verfügung!



VORTEILE AUF EINEN BLICK



- ✓ **Produkte mit Top-Qualität zu attraktiven Preisen**
- ✓ **Kein Mindestumsatz oder Bestellwert**
- ✓ **Keine Monats-oder Jahresgebühr**
- ✓ **B2B Concept als Einkommensmöglichkeit**
- ✓ **Nebenberuflich oder Selbstständig ohne Risiko**
- ✓ **Link-Manager für professionellen Online-Auftritt**
- ✓ **Online-Backoffice**
- ✓ **Dashboards mit sämtlichen Geschäftsinformationen**
- ✓ **Persönlicher Webshop für Kunden**
- ✓ **Einzigartiges Homeparty-Konzept**
- ✓ **Sofortrabatt bei jedem Einkauf**



ATTRAKTIVER KARRIEREPLAN



- ✓ **Shopbonus auf Bestellungen der Kunden**
- ✓ **Bis 31% Cashback auf Eigenumsatz**
- ✓ **Bis 31% Vergütung auf Teamumsatz**
- ✓ **Qualifizierte Bonusstufe (3-26%) für ein Jahr**
- ✓ **Stufenfixierung (3-26%) dauerhaft möglich**
- ✓ **Dream Car Concept**
- ✓ **Traumreise mit Fúmée**
- ✓ **Spezielle Wettbewerbe und Challenges**
- ✓ **Poolprovisionen**
- ✓ **Fúmée-Academy für das gewisse Know-How**

FÚMÉE-KARRIEREPLAN

BE PART OF IT!

Stell dir vor, du...
...bist dein eigener Boss
...arbeitest gemeinsam im Team
...bestimmst deinen Einsatz selbst
...und somit deinen Verdienst
...kaufst Fúmée Produkte mit Sonderrabatt günstiger ein
...lässt dich von Challenges und Incentives zusätzlich motivieren
und vieles mehr...

Ich berate dich gerne!

Sven Ehlers - Marketing und Vertrieb
Selbstständiger Fúmée Vertriebspartner
Mobil/WhatsApp: +49 176-56843770
Mail: Info@fumee-partner-werden.de
Web: www.FumeePartner-werden.de
Shop: www.Fumee-Onlineshop.de



Fúmée

Bild-, Wort- und Satzfehler sowie alle Rechte vorbehalten. Beispielbilder können von Originalen abweichen.

Gültig für alle freigeschalteten Länder.

Stand 12/2023